



Wir sind ein in der Stanztechnik weltweit führendes Unternehmen! Die Einbettung in der internationalen **Associated Spring** Gruppe macht uns zu einem attraktiven, interessanten und vielseitigen Arbeitgeber.

Als zuverlässiger Zulieferer bietet die Heinz Hänggi Swiss Stamping Solutions in den Bereichen Folgestanzen, Mikrostanzen und Feinschneiden / Umformen wirtschaftliche Lösungen vom Prototyp bis zur kompletten Baugruppe. Wir entwickeln innert kundenorientierter Frist hochspezialisierte Teile und fertigen sie in den geforderten Stückzahlen.

Für unseren Firmensitz in Bettlach suchen wir eine ambitionierte Persönlichkeit mit ausgeprägtem Dienstleistungsgedanken als

Key Account Manager 100% (m/w/d)

Ihre Aufgaben

Sie kreieren, entwickeln und leiten Strategien zu unserer Vertriebs- und Geschäftsentwicklung, besonders in den Bereichen Medizintechnik und Industrie. Sie übernehmen die vertriebliche Verantwortung für bestimmte Key Account Kunden und die Akquisition neuer Kunden und Projekte. In interdisziplinären, wechselnden Teams arbeiten Sie innerhalb der Associated Spring-Gruppe und dem lokalen Management eng zusammen. Sie initiieren und leiten Projekte, die einen wesentlichen Einfluss auf unsere Organisation und unsere Marktanalysen haben.

- Intensivieren und Pflegen bestehender Kunden (Key Account Management) und insbesondere Ermittlung potenzieller Neukunden
- Aufbau von Geschäftsbeziehungen und persönlichen Kontakten bei potenziellen (Neu-)Kunden
- Öffnung und Entwicklung neuer Verkaufsfelder und Anwendungsmöglichkeiten mit Steigerung der Verkäufe durch Anwendung zielgerichteter Verkaufsmethoden
- Analyse neuer Entwicklungen in der Branche und Schaffung neuer Möglichkeiten zur Ausweitung unserer Geschäftsfelder
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufs- und Konstruktionsteam zur Sicherstellung der Anforderungen und Zielerreichung wie beispielsweise Verkaufszahlen und Gewinn
- Schulung von Nachwuchsverkäufern zur Erreichung von Verkaufszielen
- Ausgeprägte Identifikation mit unseren Produkten und Dienstleistungen sowie der Geschäftspolitik und Konkurrenzsituation, um die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens zu stärken
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing der Gruppe bei der Entwicklung und Umsetzung vereinbarter Strategien zur Förderung des Wachstums neuer Geschäfte
- Vorantreiben des "Request For Quote"-Prozesses mit potenziellen Neukunden
- Identifizierung von Messen und anderen Geschäftsveranstaltungen und deren Teilnahme, um Entwicklungen auf dem Markt zu Erkennen und neue potenzielle Geschäftsmöglichkeiten zu eröffnen

Ihr Profil

Als leistungsorientierte und selbständige Persönlichkeit passen Sie perfekt in unser Team, wenn:

- Erfahrung in einer internationalen Vertriebs-, Marketing- oder Geschäftsentwicklungsposition in der Stanz- und Feinschneidtechnik
- Hochschulabschluss oder adäquates Diplom, vorzugsweise in Maschinenbau oder Betriebswirtschaft bzw. einem gleichwertigen Abschluss
- Nachgewiesene Berufserfahrung als Business Development Manager, Vertriebsleiter oder einer gleichwertigen Funktion z. B. Key Account Manager
- Nachweisbare Verkaufserfolge
- Ausgeprägte Führungsqualitäten, um Kolleginnen und Kollegen innerhalb der Matrixorganisation ohne direkte Weisungsbefugnis zu führen
- Gutes Gespür für Technologie- und Wirtschaftstrends, Geschäftssinn und Unternehmergeist
- Ausgezeichnete Präsentationsfähigkeiten und ausgeprägtem Hang zur Teamarbeit
- Eine initiative und proaktive Persönlichkeit, der es leichtfällt, mit Interessengruppen in Kontakt zu treten
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch fließend, Französisch wünschenswert
- Reisebereitschaft

Unser Angebot

- Funktion mit hoher Eigenverantwortung
- Hohe Selbständigkeit
- Kleines hochmotiviertes Team und angenehmes Arbeitsklima
- Flache Hierarchien im kollegialen Umfeld
- Förderung ihrer Person im internationalen Umfeld mit der Chance, sich am Standort und innerhalb unseres globalen Netzwerkes zu entwickeln
- Leistungsorientierte Vergütung
- Stabile, finanziell sehr gut aufgestellte Unternehmung

Ein starkes Unternehmen erwartet Sie!

Vollständige Bewerbung bitte per mail an: jobs@hanggi.com

Heinz Hänggi Swiss Stamping Solutions LLC
Untere Einschlagstrasse 9, CH-2544 Bettlach
Andreas Fluri / Head of Human Resources

jobs@hanggi.com
www.hanggi.com



Für fachliche Auskünfte steht Ihnen Frau Melanie Kolatzki, Sales Engineer, 032 644 36 57, gerne zu Verfügung