

Hänggi

Wir sind ein in der Stanztechnik führendes Unternehmen! Dies zu wissen und die Einbettung in der internationalen Barnes Gruppe machen uns zu einem attraktiven und interessanten, wie vielseitigen Arbeitgeber.

Unsere Produkte haben nebst höchsten Ansprüchen an Belastungen und Qualität weitere wichtige Funktionen für unsere Kunden, wie das Erhöhen der Sicherheit und Steigerung der Leistung und Umweltfreundlichkeit in der Automotiv-, Medizin-, Tool-Branche.

Leiste mit Hänggi einen wichtigen Teil an die technischen Herausforderungen der Zukunft!

Link: **become a part of us!**

Wir freuen uns auf eine innovative Persönlichkeit für unsere offene Stelle als:

Sales Engineer im Bereich Medical und Industrial 100% (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen selbständig Kundenprojekte und Produkte für unsere Key Accounts im industriellen Bereich und es ist ihre Aufgabe neue Kunden und Projekte im Medical Bereich zu akquirieren
- Sie kümmern sich als zentraler Ansprechpartner der Kunden um die technischen und kommerziellen Anfragen und können uns diese Erfahrung beispielhaft aufzeigen
- Ihre Kompetenz im Führen von Verhandlungen, im Ausarbeiten von technischen Angeboten, nach wirtschaftlichen und zeitlichen Rahmenbedingungen und in Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen, macht ein grosser Teil ihrer bisherigen Karriere aus
- Der Kunde schätzt ihr Wissen und den Service bezüglich Angebotsnachbearbeitung unter der Berücksichtigung aller Abhängigkeiten wie Planung, Logistik, Recht R&D, usw.
- Es macht Ihnen dabei Spass Verträge zu prüfen und weiter auszuarbeiten
- Sie sind ein aufmerksamer Beobachter der Märkte, erkennen die Trends und monitoren die Kundenbedürfnisse unserer Geschäftsfelder
- Die persönliche Präsenz an Messen und Fachtagungen liegt ihnen und Sie haben Freude daran, Kontakte zu knüpfen

Sie bringen mit

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Maschinenbau, Mechatronik, oder ähnliches)
- Fundierte Kenntnisse im Bereich der Stanz-, Feinstanz- bzw. Umformtechnik
- Berufserfahrung im Automotive- und Industrieumfeld im technischen Vertrieb
- Durchsetzungsvermögen sowie eigenständiges und zielorientiertes Arbeiten
- Kosten- und Effizienzbewusstsein
- Analytische und systematische Arbeitsweise und hohes Engagement, nach IATF 16949
- Interdisziplinäre Denkweise und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen erwünscht)
- Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bringen mit

Einer dynamischen, teamorientierten Persönlichkeit mit dem Ziel, gemeinsam mit einem technologisch hochstehenden Unternehmen weiter zu wachsen, bieten wir:

- die Zusammenarbeit in einem, in der Region verankerten, internationalen Unternehmen
- die Möglichkeit zum massgeblichen Beitrag in zukunftsweisenden Projekten
- eine selbstständige Tätigkeit mit Eigenverantwortung und Freiraum
- ein kollegiales und modernes Arbeitsumfeld
- gute und zeitgerechte Anstellungsbedingungen (Homeoffice Möglichkeiten, etc.)

Ein starkes Unternehmen erwartet Sie! **Sind Sie dabei?**

Vollständige Bewerbung bitte per mail an: jobs@hanggi.com

Heinz Hänggi Stanztechnik,
Branch of Barnes Group Suisse Industries LLC
Andreas Fluri / Leitung Human Resources



www.hanggi.ch
www.BGInc.com
jobs@hanggi.com